

ΔΕΛΤΙΟ ΤΥΠΟΥ • 04 ΑΠΡΙΛΙΟΥ 2022 •

Η REAL CONSULTING αποτελεί μία εκ των κορυφαίων εταιρειών παροχής συμβουλευτικών υπηρεσιών και υλοποίησης ολοκληρωμένων έργων Πληροφορικής στην Ελλάδα. Η Εταιρεία έχει ισχυρή παρουσία στους τομείς της βιομηχανίας, του λιανεμπορίου, των τηλεπικοινωνιών, των καταναλωτικών προϊόντων, των χρηματοοικονομικών υπηρεσιών, της υγείας, της ενέργειας και του πετρελαίου, καθώς και στον ελληνικό δημόσιο τομέα. Οι υπηρεσίες της REAL CONSULTING χρησιμοποιούνται από εκατοντάδες εταιρείες με παρουσία στην Ελλάδα και στο εξωτερικό. Η Εταιρεία παρέχει στους πελάτες της υπηρεσίες υψηλής ποιότητας και ολοκληρωμένες επιχειρηματικές λύσεις, βοηθώντας τους να μεγιστοποιήσουν την ανταγωνιστικότητα και την κερδοφορία τους.

«Η REAL CONSULTING ανακοινώνει +34% αύξηση EBITDA στα Οικονομικά Αποτελέσματα του 2021»

Το 2021 αποτέλεσε σημείο αναφοράς για την Real Consulting καθώς η Εταιρεία κατάφερε να πετύχει σε μεγάλο βαθμό τους στρατηγικούς της στόχους καθώς και σημαντική αύξηση των μεγεθών και της κερδοφορίας της, προερχόμενη τόσο από τη συμβολή νέων τεχνολογικών λύσεων στο χαρτοφυλάκιο των υπηρεσιών της όσο και από την οργανική της ανάπτυξη. Παρά τις αρνητικές επιπτώσεις της πανδημίας τόσο στην ελληνική όσο και στη διεθνή οικονομία, η Διοίκηση της Εταιρείας εφαρμόζοντας το πλάνο της κατάφερε κατά την κλειόμενη χρήση όχι μόνο να περιορίσει στο ελάχιστο τις οποίες αρνητικές επιπτώσεις του φαινομένου στην επιχειρηματική δραστηριότητά της αλλά παράλληλα να επιτύχει αύξηση των πωλήσεων και της κερδοφορίας για την Εταιρεία.

(σε χιλ. €)	01.01 - 31.12.2021	01.01 - 31.12.2020	% μεταβολής
Κύκλος εργασιών	21.853	19.681	11%
Μικτό Αποτέλεσμα	7.967	6.700	19%
Αποτέλεσμα προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων	3.266	2.446	34%
Αποτέλεσμα προ φόρων και τόκων	2.786	2.003	39%
Αποτέλεσμα προ φόρων	2.480	1.634	52%
Αποτέλεσμα περιόδου μετά από φόρους	1.844	1.172	57%
Συντελεστής μόχλευσης	7,88%	47,59%	

Η Real Consulting πραγματοποίησε πωλήσεις ποσού € 21.853 χιλ., έναντι πωλήσεων ποσού € 19.681 χιλ. κατά την προηγούμενη χρήση, εμφανίζοντας αύξηση 11% σε σχέση με την προηγούμενη χρήση. Η κύρια πηγή εσόδων της προέρχεται από τις Υπηρεσίες με έσοδα ύψους € 15.719 χιλ. το 2021 (71,93% των συνολικών εσόδων) έναντι € 13.131 χιλ. το 2020 (66,72% των συνολικών εσόδων). Έπειτα, ακολουθεί ο τομέας Συντήρηση Αδειών Λογισμικού με έσοδα € 2.872 χιλ. το 2021 και € 2.690 χιλ. το 2020 (13,14% και 13,67% των συνολικών πωλήσεων αντίστοιχα). Το υπόλοιπο 14,93 % (€ 3.262 χιλ.) και 19,61 % (€ 3.860 χιλ.) για τα έτη 2021 και 2020 αντίστοιχα αφορά αθροιστικά στους τομείς δραστηριότητας του hardware, cloud λογισμικού και λοιπών εσόδων.

Τα μικτά αποτελέσματα της Εταιρείας ανήλθαν σε € 7.967 χιλ. (2020: € 6.700 χιλ.), επιτυγχάνοντας περιθώριο μικτού κέρδους 36% (2020: 34%). Τα μικτά κέρδη της Εταιρείας, παρουσίασαν αυξητικές τάσεις σε σχέση με την προηγούμενη χρήση, λόγω της αύξησης των πωλήσεων σε κατηγορίες εσόδων των οποίων το περιθώριο κέρδους είναι μεγαλύτερο (πιο συγκεκριμένα, η κατηγορία «Υπηρεσίες» των οποίων η αναλογία πωλήσεων συγκριτικά με το 2020 αυξήθηκε κατά 18%, ενώ η αναλογία της κατηγορίας Hardware και Cloud Λογισμικό συγκριτικά με το 2020 μειώθηκε κατά 17%).

Τα αποτελέσματα προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων της Εταιρείας ανήλθαν σε € 3.266 χιλ. (2020: € 2.446 χιλ.), εμφανίζοντας αύξηση 34% σε σχέση με την προηγούμενη χρήση, η οποία οφείλεται στην περαιτέρω ανάπτυξη και επέκταση των εργασιών της στον τομέα της εγκατάστασης και λειτουργίας λογισμικών προγραμμάτων ενδοεπιχειρησιακής οργάνωσης (ERP), καθώς και λόγω της αποτελεσματικής διαχείρισης όλων των κύριων κατηγοριών οργανικών εξόδων σε σχέση με την πραγματοποιηθείσα επέκταση των πωλήσεων.

Τα καθαρά αποτελέσματα προ φόρων της Εταιρείας ανήλθαν σε € 2.480 χιλ. (2020: € 1.634 χιλ.), εμφανίζοντας αύξηση 52% σε σχέση με την προηγούμενη χρήση. Η πραγματοποίηση βελτιωμένων αποτελεσμάτων προ φόρων κατά την κλειόμενη χρήση για την Εταιρεία σε σχέση με την προηγούμενη χρήση οφείλεται στην σημαντική αύξηση των αποτελεσμάτων προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων της Εταιρείας (αύξηση 34% σε σύγκριση με τη χρήση 2020) καθώς και λόγω της μείωσης των χρηματοοικονομικών εξόδων της Εταιρείας κατά 17% σε σύγκριση με τη προηγούμενη χρήση (2021: € 306 χιλ. , 2020: € 369 χιλ.).

Τα συνολικά ταμειακά διαθέσιμα της Εταιρείας ανήλθαν σε € 6.070 χιλ. (2020: € 1.253 χιλ.), τα ίδια κεφάλαια ανήλθαν σε € 14.834 χιλ. (2020: € 8.070 χιλ.) και ο καθαρός δανεισμός σε € 1.269 χιλ. (2020: € 7.328 χιλ.). Ο συντελεστής μόχλευσης της Εταιρείας ανήλθε σε 7,88% (2020: 47,59%), εμφανίζοντας σημαντική βελτίωση έναντι της προηγούμενης χρήσης κυρίως λόγω της μείωσης του καθαρού χρέους κατά ποσό € 6.059 χιλ. και αύξησης των ιδίων κεφαλαίων κατά ποσό € 6.764 χιλ.

Τα σημαντικά γεγονότα της Εταιρείας για το 2021, τα οποία έθεσαν τα θεμέλια για την εξέλιξη των επιχειρηματικών της πλάνων, παρουσιάζονται κάτωθι:

Στις 6 Αυγούστου 2021, έγινε η έναρξη διαπραγμάτευσης του συνόλου των 21.500.000 κοινών ονομαστικών μετοχών της Εταιρείας, ονομαστικής αξίας €0,40 εκάστης στη γενική κατηγορία διαπραγμάτευσης της Εναλλακτικής Αγοράς, EN.A. PLUS, του Χρηματιστηρίου Αθηνών («EN.A. PLUS»).

Στις 19 Οκτωβρίου 2021, η Εταιρεία προέβη σε συμφωνία με την CLOUDIDEAS GmbH για την εξαγορά του 60% των μετοχών της. Η CLOUDIDEAS GmbH είναι γερμανική εταιρεία, η οποία εξειδικεύεται στην παροχή υπηρεσιών που σχετίζονται με την πλατφόρμα Salesforce, την κορυφαία πλατφόρμα διαχείρισης πελατειακών σχέσεων σε διεθνές επίπεδο. Στις 01.04.2022, ολοκληρώθηκε η συναλλαγή σύμφωνα με τους προβλεπόμενους στην σύμβαση όρους. Το τίμημα εξαγοράς της CLOUDIDEAS GmbH διαμορφώθηκε τελικά στο ποσό των € 741 χιλ. έναντι του αρχικού συμφωνηθέντος τιμήματος των € 800 χιλ., βάση των ειδικότερων όρων και προϋποθέσεων για την διαμόρφωση της καθαρής θέσης της CLOUDIDEAS GmbH στις 31.12.2021.

Στις 23 Δεκεμβρίου 2021, η Εταιρεία απορρόφησε την κατά 100% θυγατρικής της με την επωνυμία ««REAL COMPETENCE CENTER LEROS ANΩΝΥΜΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ»». Η εν λόγω συγχώνευση κρίθηκε σκόπιμη για την επίτευξη οικονομικών κλίμακος μέσω της κοινής πλέον διαχείρισης της Απορροφούμενης Εταιρείας από την Εταιρεία και τη σκοπούμενη απλοποίηση της δομής του Ομίλου.

Προοπτικές για το 2022

Η διοίκηση της Εταιρείας είναι εξαιρετικά αισιόδοξη για τις προοπτικές του 2022 και εστιάζει όχι μόνο στη διατήρηση, αλλά και στη βελτίωση της ισχυρής θέσης και του ιστορικού της ρόλου στο χώρο της πληροφορικής. Αναμένεται υψηλή ζήτηση για προϊόντα και υπηρεσίες πληροφορικής κυρίως λόγω του ψηφιακού μετασχηματισμού του δημοσίου και του επιχειρησιακού μετασχηματισμού των εταιρειών του ιδιωτικού τομέα, γεγονός που θα ενισχύσει τα οικονομικά μεγέθη της εταιρείας. Η Εταιρεία σκοπεύει να προχωρήσει με την εξαγορά ευρωπαϊκών εταιρειών που εξειδικεύονται σε υπηρεσίες επί των λογισμικών και προϊόντων που ήδη διαθέτει, με στόχο την διεύρυσή της στις αγορές της Κεντρικής και Βόρειας Ευρώπης, εκμεταλλευόμενη το know-how που διαθέτει και το χαμηλότερο λειτουργικό κόστος που έχει στην Ελλάδα (σε σχέση με τους ανταγωνιστές της που δραστηριοποιούνται στο εξωτερικό και έχουν σημαντικά υψηλότερο κόστος μισθοδοσίας και λοιπών λειτουργικών εξόδων). Επιπλέον, στους στόχους της Εταιρείας περιλαμβάνεται και η εξαγορά εταιρειών σε Ελλάδα και Κύπρο, οι οποίες δραστηριοποιούνται σε εξειδικευμένες (niche) υπηρεσίες συμπληρωματικές με την Εταιρεία μας, με σκοπό την δημιουργία οικονομικών και συνεργειών που θα ενισχύσουν ακόμα περισσότερο τα οικονομικά της αποτελέσματα. Οι παραπάνω εξαγορές, στις οποίες σχεδιάζει να προβεί η Εταιρεία, αποσκοπούν στην επέκτασή της στο εξωτερικό, στην αύξηση του μεριδίου αγοράς της Εταιρείας στην Ελλάδα και στην διεύρυσή σε νέες αγορές και δραστηριοποίησή της σε νέα προϊόντα. Η Διοίκηση έχει ως κύρια προτεραιότητα τη δημιουργία πρόσθετης αξίας για τους μετόχους, την αδιάλειπτη επιχειρηματική ανάπτυξή της καθώς και την ενίσχυση της θέσης της στον κλάδο.

Τα Χρηματοοικονομικά Αποτελέσματα 2021 της Εταιρείας, θα βρίσκονται αναρτημένα στο διαδικτυακό ιστότοπό της www.realconsulting.gr και του Χρηματιστηρίου Αθηνών www.helix.gr, από την Δευτέρα 04.04.2022.